

Willkommen im Team:

Senior Unternehmerkundenbetreuer*in (m/w/divers)

COMMERZBANK



Tätigkeitsfeld: Kundenberatung / Vertrieb

Standorte: Frankfurt, Bad Homburg, Hanau, Offenbach, Neu-Isenburg

Vertrag: Unbefristet / Vollzeit / Teilzeit

So easy wie eine Direktbank. So persönlich wie eine Filialbank. Unsere digitale Beratungsbank. Lust dabei zu sein?

Gemeinsam mit deiner Führungskraft und deinen Kolleg*innen bist du Taktgeber*in und machst dich auf den Weg, die Zukunft unserer Bank erfolgreich zu gestalten.

- Digital Denken: Denke digital und begeistere unsere Kund*innen von den digitalen Lösungen der Bank
- Kundenfokus: Die Bedürfnisse unserer Kund*innen stellst du in den Mittelpunkt
- Teamspirit: Sei Teil eines modernen dynamischen und erfolgreichen Teams

Klingt spannend? Dann sei dabei und bewirb dich jetzt!

Deine Aufgaben

Deine Aufgaben als Senior Unternehmerkundenbetreuer*in sind: Du

- übernimmst Verantwortung für eine gute Zusammenarbeit mit unseren Premium-Unternehmerkunden sowie für eine hohe Kundenzufriedenheit
- berätst persönlich zugeordnete Premium-Unternehmerkunden im Rahmen des ganzheitlichen Betreuungsansatzes bedarfs- und abschlussorientiert auf der geschäftlichen und privaten Seite in den Bedarfsebenen:
 - Existenzgründung mit hohem Investitionsbedarf
 - Anspruchsvolle gewerbliche/private Finanzierungen

- In- und ausländischer Zahlungsverkehr inkl. FX, Kontomodelle
 - Absicherung/Vorsorge
 - Einlagen
 - Wertpapier
- nimmst aktiv Kontakt mit den Kunden auf und sprichst diese aufgrund zentralseitig generierter Vertriebs- und Anspracheaufträge an
 - pflegst und baust bestehende Kundenverbindungen mit Unternehmerkunden aus und akquirierst vertriebsaktive Premium-Unternehmerkunden
 - bindest Spezialisten bei Kunden mit weiterführendem Beratungsbedarf ein
 - tauschst dich aktiv mit WM bei gemeinsamen Kundenpotenzialen und Akquisitionschancen aus
 - baust ein internes und externes Kontaktnetzwerk auf und pflegst dieses
 - bist inhaltlich, zeitlich und räumlich flexibel

Dein Profil

Du hast

- eine (bank-)kaufmännische Ausbildung, möglichst ergänzt um Fach-/Hochschulstudium oder adäquate Qualifikation
- eine mehrjährige erfolgreiche kundenorientierte Tätigkeit im Vertrieb

Du verfügst über entsprechende

- Kenntnisse von Vertriebs- und Verkaufstechniken
- Kenntnisse des gesamten Produkt- und Dienstleistungsangebots im Aufgabengebiet
- Kenntnisse der Richtlinien und gültigen Vorschriften
- Kenntnisse der funktionsspezifischen DV-Anwendungen
- Kenntnisse der Moderations- und Präsentationstechniken

Unsere Benefits

- 30 Tage Urlaub
- Betriebliche Altersvorsorge
- Flexibles Arbeiten
- Gesundheits- und Fitnessangebote
- Mitarbeiterkonditionen und Vermögenswirksame Leistungen

Das Unternehmen

Die Commerzbank ist führende Bank für den Mittelstand und mit einem umfassenden Portfolio an Finanzdienstleistungen starker Partner von Firmenkundenverbänden sowie Privat- und Unternehmerkunden in Deutschland. Wir sind eine Bank, die sich durch einen fairen und partnerschaftlichen Umgang untereinander und mit unseren Kunden auszeichnet. Wir schätzen die Arbeit in inspirierenden Teams von Menschen, die einen vielfältigen Background mitbringen. Ihnen bieten wir ein kreatives Umfeld und hervorragende Entwicklungschancen. Work Life Balance genießt bei uns einen hohen Stellenwert. Und natürlich wissen wir, dass zu einem guten Job auch eine attraktive Bezahlung gehört.

Kontakt

Bist du bereit, ab sofort in einem starken Team zu starten? Dann freuen wir uns auf deine Online-Bewerbung via www.commerzbank.de/karriere. Und vorab sprich einfach mal mit **Sarina Brandtner**, Teamleiterin Unternehmerkunden, unter **+49 69 136 26821**.